

## **Расходы в международном арбитраже**

### **Кто платит?**

Удивительно, однако, моя недавняя практика по международным арбитражным (третейским) делам показала, что, зачастую, компании – клиенты (а, вернее, их менеджмент, и это крупные или весьма продвинутые компании) полагали, что им не придется нести расходы, связанные с участием в арбитражных (третейских) процессах. Как минимум, такое представление имеет место быть в отношении аванса, оплаты которого требует арбитражный институт для цели оплаты работы арбитров и расходов, связанных с администрированием процесса и рассмотрением спора. Логика следующая. Компании – истцы считали, что поскольку их интересы оказались нарушены ответчиком, то последний и должен нести расходы (ведь он же не выполнил требования или интересы истца, что-то нарушил и т.п. и вынудил истца инициировать арбитражный процесс!). Логика ответчиков, казалось бы, еще более убедительна: ведь не они обратились в арбитраж (третейский суд), а истцы! И это вместо того чтобы пытаться или продолжать пытаться решить спор мирным путем. Следовательно, последние и должны нести расходы. В лучшем случае, если истец выиграет, то часть ему нужно будет возместить.

### **Аванс и возмещение расходов**

В этом свете, нужно понимать две вещи:

1. Арбитражные институты просят каждую сторону (и истца и ответчика) оплатить свою часть аванса в счет арбитражных расходов. Как правило, или зачастую, каждая сторона платит половину полагающейся суммы. Арбитражные правила указывают на случаи когда от этой пропорции арбитражный институт может отступить и предложить другой стороне заплатить большую часть, а другой – меньшую.
2. Правило о том, что проигравшая сторона возмещает расходы выигравшей стороны имеет место быть. Однако, для понимания нюансов, условий и отступлений от этого правила нужно читать правила соответствующего арбитражного института. Потом, полностью возмещение, как правило, не происходит.

### **Состав расходов при арбитраже**

Весьма полезно понимать состав расходов, связанных с участием в арбитражном (третейском) процессе. Весьма желательно довести это до сведения клиента заранее или в самом начале сотрудничества, и, до возможных пределов, сделать для него индикативный расчет (дать прогноз расходов). В некоторых юрисдикциях – это обязанность регулируемой юридической практики. Я, зачастую, делаю это в форме таблицы – это наглядно и удобно пользоваться. Итак, состав расходов может в себя включать:

1. Сбор при подаче просьбы (заявления) об арбитраже (filing fee – ICC; Registration Fee (Регистрационный сбор) – SCC, LCIA и Международный Арбитражный Центр в Сингапуре).
2. Плата арбитрам.
3. Расходы арбитров (транспорт, проживание, питание, связь и др)
4. Административные сборы и расходы арбитражного института
5. Плата административному помощнику или секретарю (если таковой назначен)
6. Аренда помещений для встреч и заседаний
7. Оплата работы юридических консультантов и представителей.
8. Плата экспертам.

**SOKOLOV LEGAL**

**@Mikhail Sokolov 2020**

9. Расходы стороны, связанные с участием в процессе: почтовые, транспортные, расходы по переводу с одного языка на другой и др. Нельзя забывать расходы, связанные с тем чтобы организовать поездку на слушания представителей сторон, ее свидетелей, экспертов (транспорт, проживание, питание, визы и т.п.).

Михаил Соколов

Английский солиситор и российский адвокат

[mikhail.sokolov@sokolovlegal.com](mailto:mikhail.sokolov@sokolovlegal.com)